

集客のコツ 第3弾

集客は始まり、販売はゴール！ 販売戦略セミナー

2023.9.22(金)
14:00~16:00



集客シリーズは全3回！
全部参加がお勧めですが、
興味がある回のみ
の参加もOK！

講師：
よりそいコンサル
山本りかさん

スマホが大好きで、SNS
発信も得意。
セミナー講師や個別コン
サルティングを行う。

少人数だから
質問しやすい

起業に興味がある
仲間とつながれる

商品（サービス）を提供する上で、集客は始まりに過ぎません。実際に購入していただくには、価格設定や売り方など、さまざまな工夫が必要です。

集客から販売までの攻略法を、実例を交えてお話しします。

- ✳️ 買ってもらうコツとは？
- ✳️ 価格設定はどうすればいい？
- ✳️ 「お勧めの売り方」対「大変だからやめた方がいい売り方」
- ✳️ サブスクに挑戦！

会場 ビーゴ : 会場への行き方 :
枚方市岡本町7番1号枚方ビオルネ5階
京阪「枚方市」駅より徒歩1分
対象 起業に関心がある方
定員 14人（先着順）
持ち物 参加費1,000円・筆記用具・（あれば）名刺



ドリンク付き♪（写真はイメージです。）

ビジネスカフェのお知らせ、
起業に役立つ情報等を発信中！

お気に入りに登録して
お得な情報をゲット！



ブログ



Facebook

申込方法

※9/4（月）10:00より受付開始

Web <https://www.hirakata-kassei.jp/>

「講演会・セミナー」より

電話 050-7105-8080

スマホからの

FAX 072-851-5384

申込はこちら→



セミナー名、参加者名、住所、電話番号を明記

（定員達成により受け入れができない場合は、ご連絡いたします。受け入れができていない場合は特にご連絡いたしませんので、当日直接会場へお越しください。）

〔お願い〕

キャンセルの場合は可能な限り前日までにご連絡ください。当日無断欠席なされると、キャンセル待ちの方が参加するチャンスがなくなってしまうので、ご協力お願いいたします<(_ _)>