



売り込まない営業のつくり方 ～お客さんの本音とニーズを引き出す「聴く力」入門～

☘ 起業したばかりで営業に自信がない…。

☘ 要望とずれた提案をしてしまうことがある。

そんな方は“お茶しながら起業のコツが学べる♪
ひらかたビジネスカフェ”にぜひご参加ください。

上級心理カウンセラーの加藤さんがニーズを引き出す
聴き方のコツについてお話しします。

● 講師

カウンセリング・コーチング
Doc&Marty
代表 加藤 航さん



認知行動療法をベースに、企業での面談・研修
による職場環境改善の取り組みや、個人の生き
づらさを解きほぐすべく日々伴走中。

● お願い

キャンセルされる場合、可能な限りお早めにご連絡ください。
ご協力のほどよろしくお願いいたします。

2026.7/31 金

14:00～16:00

● 会場

ひらっく（枚方市立地域活性化支援センター）
（枚方市車塚1-1-1輝きプラザきらら）5階

京阪バス「片鉾・中央図書館」より徒歩1分。
駐車場あり。駐車できる台数に限りがある為、
可能な限り公共交通機関をご利用ください。

● 対象

起業に関心がある方等 14人（先着順）

● 定員

● 持ち物

参加費1,000円・筆記用具・(あれば)名刺

リラックスして、
起業のことを学べます！



ドリンク付き♪（写真はイメージです。）

☘ ホームページ



ビジネスカフェのお知らせ、
起業に役立つ情報等を発信中！

☘ ブログ



申込方法

おすすめ！



WEB

R8年7月1日（水）10:00より受付開始



TEL

050-7105-8080



FAX

072-851-5384